



Passion for innovation

Als Unternehmen der international agierenden TASI-Group steht innomatec für **Innovation**, **Maschinen** und **Technik**. Wir entwickeln und fertigen individuelle, intelligente Lösungen im Bereich der Funktions- und Dichtheitsprüfung für namhafte Kunden u.a. aus der Automobil-, Medizintechnik-, Hausgeräte- und Heizungs-/Sanitärindustrie. Ihre elektrische Zahnbürste, Bremsleitung, Spülmaschine oder Heizungspumpe wurden zum Beispiel mit unseren Anlagen geprüft.

Business Development Manager (m/w/d)

Region Süddeutschland, Großraum München/ Stuttgart

Das können Sie von uns erwarten

- Anspruchsvolle, abwechslungsreiche Aufgaben mit eigenem Gestaltungsspielraum
- Umfangreiche Einarbeitung und individuelle Karriereplanung mit eigenem Weiterbildungsbudget
- Flexible Arbeitszeiten, die zu Ihnen passen (Gleitzeitmodell) und Möglichkeit für Homeoffice
- Krisensicherer Arbeitsplatz
- Attraktive soziale Leistungen, u.a. betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen, kostenfreie Getränke

Ihre Aufgaben

- Kontinuierlich bauen Sie eigeninitiativ den Kundenstamm aktiv weiter aus durch umfangreiche Recherche, Analyse und Evaluation der Verkaufspotentiale im Raum Süddeutschland mit dem Fokus auf die Neukundengewinnung, Stärkung der regionalen Marktposition und nachweislicher Umsatzsteigerung
- Sie beraten leidenschaftlich gern Kunden und Interessenten zu unseren technisch anspruchsvollen Produkten
- Durch Ihre detaillierten Bedarfsanalysen und Marktbeobachtungen unterstützen Sie selbständig und proaktiv unsere verkaufsfördernden Maßnahmen und begleiten uns auf Messen

Darum Sie

- Sie verfügen über einen Abschluss als Techniker oder Ingenieur und haben idealerweise Berufserfahrung im Bereich der Automatisierungs- oder Mess- und Regeltechnik
- Potentielle Kunden von Ihren Ideen und unseren Produkten zu überzeugen ist „Ihr Ding“!
- Bei den Kunden vor Ort fühlen Sie sich am wohlsten und freuen sich auf eine reiseintensive Gestaltung Ihrer Tätigkeit
- Betriebswirtschaftliche Auswertungen sind Ihnen vertraut und Dokumentationen über Mitbewerberverhalten, Verkaufsförderungs- und Werbemaßnahmen, Sonderaktionen, Marktanteile, Angebotsstatistik, Lieferzeiten und Produkttrends haben Sie für die Vertriebsleitung immer parat
- Ausdrucksstarke Kommunikationsfähigkeit in deutscher und englischer Sprache
- Sie treiben leidenschaftlich die Geschäftsentwicklung voran, deren Ergebnisse Sie eindrucksvoll präsentieren
- Persönlich sind Sie ein kreativer Problemlöser mit rascher Auffassungsgabe, Entscheidungsfreude und hoher Flexibilität
- Sie haben einen hohen Qualitätsanspruch an Ihre eigene Arbeit und agieren dabei kostenbewusst und ergebnisorientiert

Hat diese herausfordernde und verantwortungsvolle Position Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.