

Scan me



## SALES APPLICATION ENGINEER / VERTRIEBSTECHNIKER (m/w/d)

Wir bei **innomatec** sind ein international aufgestelltes Unternehmen und bieten intelligente und innovative Lösungen im Bereich der Funktions- und Dichtheitsprüfung an, die namhaften Kunden helfen, Qualitätsprodukte herzustellen.

### WAS DICH ERWARTET

- Krisensicherer Arbeitsplatz
- Anspruchsvolle, abwechslungsreiche Aufgaben
- Karriereplanung mit Weiterbildungsbudget
- Flexible Arbeitszeiten, die zu dir passen (Gleitzeitmodell)
- Attraktive soziale Leistungen: betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen

### DEINE AUFGABEN

- Erfassung und Dokumentation von Kundenanfragen
- Angebotserstellung und Einholen von Zulieferer-Angeboten
- Entwicklung von Lösungen für Messaufgaben
- Erstellung und Kalkulationen von Anlage-Konzepten
- Kundenakquise und gelegentliche Kundenbesuche

### DU BIST

- lösungsorientiert, kostenbewusst und verfügst über analytische Fähigkeiten
- motiviert und überzeugst durch hohe Leistungsbereitschaft
- starker Teamplayer mit eigenständiger Arbeitsweise
- kommunikationsstark in Deutsch und Englisch

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Starttermins und deiner Gehaltsvorstellung an unser Recruiting Team: [bewerbung@innomatec.de](mailto:bewerbung@innomatec.de)

Weitere Informationen unter : [www.innomatec.de](http://www.innomatec.de)

## Das kannst Du von uns erwarten:

- Krisensicherer Arbeitsplatz und anspruchsvolle, abwechslungsreiche Aufgaben mit eigenem Gestaltungsspielraum
- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis und Perspektive zur beruflichen Weiterentwicklung
- Für ein erfolgreiches Onboarding steht Ihnen ein Mentor zur Seite und Sie erhalten eine individuelle Karriereplanung mit eigenem Weiterbildungsbudget
- Flexible Arbeitszeiten, die zu Ihnen passen (Gleitzeitmodell) und Möglichkeit auf Homeoffice
- Attraktive soziale Leistungen wie betriebliche Altersvorsorge, vermögenswirksame Leistungen, kostenfreie Getränke und weitere Zusatzleistungen

## Deine Aufgaben:

- Du erfasst Kundenanfragen über unser hauseigenes CRM-System, inklusive Dokumentation von allen angebotsrelevanten Daten und Dokumenten
- Du entwickelst Lösungen für Messaufgaben und erstellst Anlagen-Konzepte anhand vorhandener Standards, sowie deren Neuentwicklungen
- Kalkulation und Bepreisung von ausgearbeiteten Anlagen-Konzepten
- Einholen von Zulieferer-Angeboten, die im Rahmen der Ausarbeitung von eigenen Angeboten notwendig sind
- Angebotserstellung für unsere Kunden ggf. in Abstimmung mit den Kollegen im Vertriebsaußendienst
- Ferner unterstützt Du unsere Marketingexperten in Form von Zuarbeit für Applikationsberichte, Social Media und Website-Inhalten
- Kundenakquise im Rahmen von gelegentlichen Messeauftritten im Inland wobei Du durch proaktives Handeln zum erfolgreichen Ausbau langfristiger Kundenbeziehungen beiträgst
- Regelmäßige Abstimmungen mit der Geschäftsleitung über offene Anfragen und Status-Meldungen von laufenden Anfragen
- Vorbereitung von Quartal-Verkaufsmeetings
- Gelegentliche Reisetätigkeiten in Form von Kundenbesuchen innerhalb Deutschlands sind für Dich selbstverständlich.

## Dein Profil:

- Du bist staatlich geprüfter Techniker, bzw. besitzt eine erfolgreich abgeschlossene technische Ausbildung mit kaufmännischen Kenntnissen und hast Erfahrung im Vertrieb, Service oder Applikationswesen.
- Du überzeugst durch hohe Leistungsbereitschaft und Motivation
- Du bist kommunikationsstark und kannst dich fließend auf Deutsch und/oder Englisch verständigen
- Du besitzt eine ausgeprägte Hands-on-Mentalität, bist lösungsorientiert, kostenbewusst und verfügst über analytische Fähigkeiten mit Liebe zum Detail
- Persönlich zeichnest Du dich als starker Teamplayer mit eigenständiger Arbeitsweise aus, der sich und seine Arbeit stetig weiterentwickeln und optimieren möchte
- Die Qualität Deiner Arbeit und die Zufriedenheit Deiner Kunden steht bei Dir im Fokus